

パチンコ店、店長・幹部向け 基本12講座 研修メニュー

各3時間

- ① 店長・幹部の役割と仕事
- ② 営業計画の立て方と目標管理の手法
- ③ パチンコ店の利益管理とP/L
- ④ 接客接遇力を高めるリーダーの仕事
- ⑤ プロモーション力を高める考え方
- ⑥ 遊技機回転率を抑える機種構成と配置
- ⑦ パチンコ店のマーケティング手法
- ⑧ 営業戦略とランチェスターの法則
- ⑨ 精度を高めるパチンコ・パチスロ計数管理
- ⑩ 部下の育成とリーダーシップ、コーチング
- ⑪ 顧客満足度向上と現場の顧客視点
- ⑫ 効果のあるミーティング・会議とファシリテーション



TRiST

株式会社 トリスト

頑張る店長のブレン企業
として、業界の標準化を
目指しています。

コンサルティング / 研修・教育
セミナー・講演 / 調査・研究

〒144-0051 東京都大田区西蒲田 8-24-1 ミマツビル 4 F

☎03-6424-9173 FAX 03-5204-9644 <http://www.trist.jp> info@trist.jp

